

Referenzen/Projekte

Weiterbildungsinstitut	• Ausbildung Key-Account-Manager im Rahmen eines Lehrgangs
Diverse Akademien	• Referent Key-Account-Management
Print-Online Verlag für Juristen	• Beratung und Vertriebstraining
Verpackungshersteller	• Beratung KA-Management, Personal-Coaching, Sales Performance Ermittlung
Telekommunikation	• Training KA-Manager (Partner der mpc GmbH)
Unternehmensberatung	• Marktanalyse für Designer Wohnaccessoires
IT-Dienstleister	• Projektleitung KontaktManagement/Accountplan, Coaching Bereichsleiter
Industriekonzern	• Ausbildung KA-Manager (Kraftwerk, Papier) • Zertifizierter Berater und Trainer Vertrieb Key-Account-Management • Umgang mit den Herausforderungen moderner Unternehmenskulturen
Schalungshersteller	• Beratung Key-Account-Management, Schulung KA-Manager
Bauindustrie	• Interimsmanager Vertrieb
Unternehmensberatung	• Umgang mit Erfolgs- und Leistungsdruck
Direkt Bank	• Beratung Partner-/Key-Account-Management, Konzept und Rollout
Pharma	• Positionierung Key-Account-Management, Ausbildung KA-Manager
ausländische Botschaft	• Key-Account-Management, Gewinnung von Investoren
Technologieunternehmen	• Weiterbildung KA-Manager, abteilungsübergreifende Zusammenarbeit
Kreuzfahrtgesellschaft	• Akquisition Key-Accounts, strategisch, inhaltliches Vorgehen
Unternehmensberatung, BMW Group	• Weiterbildung KA-Manager, Telefonakquisition (Partner der mpc GmbH)
Tür- und Sicherungstechnik	• Positionierung Key-Account-Management im Konzern
Regional Bank	• Beratung Key-Account-Management
Pharma	• Beratung und Coaching
Thermotechnik	• Training Opportunity Management (Partner der Sieck Consulting)
Autokonzern	• Führungskräfte eines Werkes – Führen unter Druck
Technischer Dienstleister	• Konzeptentwicklung Key-Account-Manager
Krankenkasse	• Bestandsaufnahme/Einführung Key-Account-Management
Softwarelösungen	• Umgang mit den Herausforderungen moderner Unternehmenskulturen
Textilmanagement	• Ausbildung KA-Manager, Entwicklung AccountPlan
Innovative Softwarelösungen	• Key-Account-Management für Projektleiter und Führungskräfte
IT-Dienstleister	• Perspektivwechsel auf Bestandskunden
Waschsysteme	• Training KA-Manager